

18HH1/2 BS07	Abschlusspräsentation Unterstufe LB 1,2,3	Datum: 12.04.2019
-----------------	---	-------------------

Auftrag zur Abschlusspräsentation der HHS Unterstufe für:

«Vorname» «Nachname»

Rahmenbedingungen

- Im letzten Schulblock finden im berufsbezogenen Lernbereich Abschlusspräsentationen als Einzelpräsentationen statt.
- Sie können den Schwerpunkt (Lernbereich 1, 2 oder 3) Ihrer Präsentationen selber wählen und damit Ihre Zeugnisnote im gewählten Lernbereich um 33 % verändern.
- Die Präsentation sollte ca. 10 bis 15 Minuten dauern, anschließend findet ein ca. 15minütiges, vertiefendes Fachgespräch mit dem Prüfungsausschuss statt.
- Die Präsentationen finden vom 6. Juni bis 13. Juni 2019 statt. Die Abgabe der fertigen Präsentation muss spätestens am Mittwoch, 5. Juni um 13:15 Uhr erfolgen. Sollten Sie an dem Tag krank oder aus anderen Gründen verhindert sein, gilt dies nicht als Entschuldigung. In diesem Fall senden Sie die Präsentation an die Klassenlehrer per Mail oder lassen die Präsentation durch eine Dritte Person ins Schulbüro bringen.
- Der Präsentationstermin wird Ihnen spätestens am Mittwoch, 5. Juni mitgeteilt.
- Im Zeitraum der Präsentationen vom 6. bis 13. Juni findet kein regulärer Unterricht nach Stundenplan statt. Einzelne Lehrer werden aber mit einzelnen Schülern oder auch mit der ganzen Klasse in dem Zeitraum ggf. Termine für Unterricht, Mentorengespräche, Notenbesprechungen, Klassenarbeiten oder Nachschreibearbeiten abstimmen. Diese Termine sind verpflichtend einzuhalten.

Beratung für einen Lernbereich:

Aufgrund der Vornoten empfehlen wir Ihnen die Präsentation im folgenden Lernbereich zu halten:

Vornote LB 1:	«LB1»	betriebliche Abläufe und Strukturen
Vornote LB 2:	«LB2»	Absatz und Vertrieb, Kaufvertrag
Vornote LB 3:	«LB3»	Beschaffung

Empfehlung: «Empfehlung»

18HH1/2 BS07	Abschlusspräsentation Unterstufe LB 1,2,3	Datum: 12.04.2019
-----------------	--	-------------------

Inhalt der Präsentation:

Die grundlegende Idee für die Präsentation ist es, die Inhalte des Erkundungsauftrags des gewählten Lernbereichs sowie die Unterrichtsinhalte dazu in einer Präsentation neu und fehlerfrei aufzubereiten und vorzustellen. Zudem sollen Erfahrungen aus dem dritten Praktikumsblock mit in die Präsentation einfließen.

Die Präsentation könnte beispielsweise wie folgt aufgebaut sein:

1. Vorstellung des Praktikumsunternehmens/der Praktikumsunternehmen sowie dessen/deren Güter und Dienstleistungen sowie Vorstellung der Fragestellung/des Themas
2. Inhaltlicher Teil - Individuell je nach gewähltem Lernbereich
Mögliche Schwerpunkte:
 - Aufgabenstellung gemäß Erkundungsauftrag ergänzt um unterrichtliche Inhalte/Fachbegriffe
 - Vergleich verschiedener Praktikumsunternehmen bezogen auf zum Lernbereich passende Fragestellungen
 - Vorstellung von Aufgaben/Projekten/Erfahrungen aus dem Praktikum, inhaltlich passend zum gewählten Lernbereich

3. Zusammenfassung/Fazit

Zur Vereinfachung sind hier noch einmal die zentralen Fragestellungen der Lernbereiche aus den Erkundungsaufträgen:

Lernbereich 1- betriebliche Abläufe und Strukturen

- Was ist eine Stellenbeschreibung und wozu wird diese benötigt?
- Was ist im Gegensatz dazu eine Stellenanzeige oder Stellenausschreibung?
- Welche unterschiedlichen Vollmachten gibt es, welche davon wurden in Ihrem Unternehmen erteilt, bzw. müsste es für verschiedene Positionen geben? Geben Sie betriebliche Beispiele für Rechtsgeschäfte, die mit diesen unterschiedlichen Vollmachten vorgenommen werden dürfen.
- Stellen Sie ein Organigramm Ihres Unternehmens vor und ordnen Sie es theoretisch ein.
- Stellen Sie eine typische Ablauforganisation in Ihrem Unternehmen vor, beachten Sie dabei die theoretischen Anforderungen an ein Flussdiagramm.

18HH1/2 BS07	Abschlusspräsentation Unterstufe LB 1,2,3	Datum: 12.04.2019
-----------------	--	-------------------

Lernbereich 2 - Absatz und Vertrieb:

- Wie ist die Konkurrenzsituation? Welche Auswirkungen hat diese auf das Unternehmen?
- Welche Formen des Kundenkontaktes gibt es und wie könnte dieser verbessert werden?
- Welche Faktoren bestimmen den Verkaufspreis der Güter und Dienstleistungen in Ihrem Unternehmen?
- Wie läuft ein typischer Vertriebsvorgang in Ihrem Unternehmen ab?
- Wie kommt der Kaufvertrag mit dem Kunden zustande?
- Welche Absatzwege gibt es?
- Welche Kundentypen gibt es?

Lernbereich 3 – Beschaffung

- Erläutern Sie, welche Güter und Dienstleistungen in Ihrem Unternehmen extern beschafft werden müssen.
- Stellen Sie dar, wie der Einkauf/die Beschaffung in Ihrem Unternehmen organisiert ist. Welche Abteilung bzw. wer kümmert sich um die Beschaffung einzelner Güter und Dienstleistungen. Welche weiteren Abteilungen oder Personen sind beteiligt?
- Erläutern Sie, wonach sich die Bestellzeitpunkte und Bestellmengen in Ihrem Unternehmen richten.
- Wie wird in Ihrem Unternehmen mit falschen bzw. mangelhaften Lieferungen oder verspäteten Lieferungen umgegangen? Wie könnte dieser Umgang gegebenenfalls verbessert werden?
- Stellen Sie einen typischen Beschaffungsvorgang von der Kontaktaufnahme mit dem Lieferanten bis zur Bezahlung durch Ihr Unternehmen dar.